

Construire un Business Plan

DURÉE

Présentiel : 1 jour (7h00)
Distanciel : 2 demi-journées (7h00)

PRIX 2025

Présentiel / Distanciel : 800 € HT / personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.

DATES ET LIEUX

[Consultez les sessions programmées en région](#)

FORMATEUR

Expert RYDGE

NATURE DE L'ACTION

Cette action de formation entre dans le champ d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail

SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code du Travail
Nouveau programme :
- Nombre d'apprenant /an/offre
- Taux de satisfaction apprenant

SANCTION DE LA FORMATION

Attestation de formation

HANDICAP

En cas de situation de handicap ou besoin d'un aménagement spécifique, contactez notre référent handicap qui mettra en œuvre tous les moyens possibles pour vous accueillir dans les meilleures conditions.

ebienne@rydge.fr

<https://www.formation.rydge.fr>

RYDGE Conseil Paris La Défense – Courbevoie

Expertise Comptable, Gestion Sociale, Conseil

Tour Eqho
2 avenue Gambetta
CS 60055
92400 Courbevoie
Telephone:+33 (0)1 55 68 86 66
Telefax:+33 (0)1 55 68 86 60
Internet: <https://www.rydge.fr/>

PUBLIC CONCERNÉ

- Entreprises familiales, groupes familiaux, plus généralement toutes les entreprises qui souhaitent internaliser la construction de leur Business Plan.
- Dirigeants, Directeurs administratifs et financiers de PME

PRÉREQUIS

- Maîtrise du Français
- Métier (cf. Public concerné)

OBJECTIFS

- Construire un business plan pertinent selon des processus adaptés (environnement, stratégie, business model, perspectives financières) a destination des partenaires bancaires, actionnaires et dirigeants de prendre des décisions et d'orienter leurs actions

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES MOBILISÉES

- Démarche structurée pour renforcer la compréhension et ancrer durablement les compétences en liant apprentissage théorique et pratique .
- Cas pratiques et mises en situation réalistes pour favoriser une intégration immédiate des acquis.
- Echanges personnalisés, en adaptant les contenus aux besoins spécifiques des participants.
- Supports pédagogiques complets et accessibles pour accompagner l'apprentissage tout au long de la formation.
- Evaluation de la satisfaction et de l'engagement

POUR LE BON DÉROULEMENT DE LA FORMATION EN DISTANCIEL

- Prévoir une webcam et un microphone fonctionnels
- Prévoir une connexion Internet à haut débit

PROGRAMME 1/2

OBJECTIFS, DESTINATAIRES ET CONSTRUCTION DU BUSINESS PLAN

- Objectifs du business plan
- Destinataires du BP : objectifs et attentes
- Processus d'élaboration du BP : stratégie de l'Entreprise et collecte des éléments financiers

INFORMATIONS CLES OU EXECUTIVE SUMMARY

- Présentation synthétique de l'Entreprise
- Considérations clefs de l'opération envisagée
- Justification du projet
- L'Equipe : légitimité et expérience
- Points clés du projet

SOURCES DE LA VALEUR DU PROJET

- Analyse de l'environnement externe
- Marché
- Place de l'offre dans la chaine de valeur
- Offre et l'avantage concurrentiel
- Analyse de la concurrence
- Benchmark sectoriel
- Matrice SWOT (Forces, Faiblesses, Opportunités, Menaces)
- Facteurs Clefs de Succès et les Compétences Distinctives
- Business Model Canvas

DECRYPTAGE DU MODELE HISTORIQUE

- Analyse de la performance historique : les KPI's de l'Entreprise
- Présentation du bilan économique
- Financement du cycle d'exploitation

Construire un Business Plan

DURÉE

Présentiel : 1 jour (7h00)
Distanciel : 2 demi-journées (7h00)

PRIX 2025

Présentiel / Distanciel : 800 € HT /
personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA
en vigueur à la date de réalisation de la
formation.

DATES ET LIEUX

[Consultez les sessions programmées en
région](#)

FORMATEUR

Expert RYDGE

NATURE DE L'ACTION

Cette action de formation entre dans le
champ d'application de l'article L 6313-1
du Code du Travail

SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS

Ceux-ci sont effectués conformément à
l'article L6353-1 du Code du Travail
Nouveau programme :
- Nombre d'apprenant /an/offre
- Taux de satisfaction apprenant

SANCTION DE LA FORMATION

Attestation de formation

HANDICAP

En cas de situation de handicap ou
besoin d'un aménagement spécifique,
contactez notre référent handicap qui
mettra en œuvre tous les moyens
possibles pour vous accueillir dans les
meilleures conditions.

ebienne@rydge.fr

<https://www.formation.rydge.fr>

RYDGE Conseil Paris La Défense – Courbevoie

Expertise Comptable, Gestion Sociale,
Conseil

Tour Eqho
2 avenue Gambetta
CS 60055
92400 Courbevoie
Telephone: +33 (0)1 55 68 86 66
Telefax: +33 (0)1 55 68 86 60
Internet: <https://www.rydge.fr/>

PROGRAMME 2/2

CONSTRUCTION DES PROJECTIONS FINANCIERES

- Prévisions d'activité et la profitabilité attendue
- Mise en évidence des KPI's prévisionnels
- Points clés du financement prévisionnel
- Bilans économiques prévisionnels, la crédibilité de la structure de financement cible
- Free Cash Flow prévisionnels et variation de la trésorerie
- Points d'attention et de contrôle, grille de cohérence
- Respect des covenants bancaires

CRASH TEST ET CONSEILS DE PRESENTATION

- Options dégradées ou « crash test »
- Conseils de présentation

MODALITÉS D'EVALUATION

- Questionnaire réalisé en fin de formation pour évaluer les compétences acquises

MODALITÉS D'ACCÈS

- Vous pourrez vous inscrire à la formation après avoir contacté votre conseiller (par ce lien). <https://www.rydge.fr/contact>
- L'adéquation de la formation et de son contenu à vos besoins sera validée par un questionnaire d'analyse et de positionnement.
- Formation disponible en présentiel et à distance.

DELAI D'ACCÈS

- A partir de la demande d'inscription à la formation, nous planifierons ensemble d'une date de session à votre convenance dans un délai de 3 mois maximum