

# Comprendre les fondamentaux d'une stratégie patrimoniale et financière – offre dédiée aux sportifs professionnels



## Public concerné

Sportifs professionnels  
Dirigeants de clubs ou associations de sport  
Responsables socio-professionnels



## Prérequis

- Maîtrise du français
- Métier (cf. Public concerné)



## Durée

4 demi-journées de 3h30  
Soit 14 heures au total  
(présentiel/distanciel)



## Date et Lieu

Présentiel et/ou distanciel



## Prix

2 800 € HT / personne (700 € HT par demi-journée)  
(Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.)

## Objectifs

- Comparer les statuts sociaux et appréhender les enjeux stratégiques qui en découlent, notamment au regard de la protection sociale et de la retraite
- Connaître les régimes fiscaux et les schémas d'imposition des revenus et acquérir les bonnes pratiques pour maîtriser sa pression fiscale
- Identifier les différentes classes d'actifs pour mettre en place une stratégie d'investissement en fonction de sa situation et des objectifs poursuivis
- Structurer et protéger son patrimoine

## Méthodes pédagogiques mobilisées

- Démarche structurée pour renforcer la compréhension et ancrer durablement les compétences.
- Cas pratiques et mises en situation réalistes pour favoriser une intégration immédiate des acquis.
- Echanges personnalisés, en adaptant les contenus aux besoins spécifiques des participants.
- Supports pédagogiques complets et accessibles pour accompagner l'apprentissage tout au long de la formation.
- Evaluation de la satisfaction et de l'engagement

## Pour le bon déroulement des formations en distanciel

- Prévoir Webcam et microphone fonctionnels
- Prévoir Connexion internet à haut débit

# Comprendre les fondamentaux d'une stratégie patrimoniale et financière – offre dédiée aux sportifs professionnels



## Contenu de la formation

### Accueil et introduction

- Présentation des objectifs de la formation
- Tour de table : attentes et besoins de l'apprenant
- Brève mise en contexte

### Programme

- **Appréhender le choix du statut social**
  - / Comparer les différentes structures juridiques et les statuts sociaux
  - / Connaître les modalités de création (obligations juridiques et sociales)
- **Adapter et optimiser la protection sociale**
  - / Comprendre les différentes typologies de risques (incapacité, blessure, décès, etc.) et leurs impacts
  - / Apprendre à décrypter les contrats (individuels et collectifs) de protection sociale (complémentaire santé, prévoyance, retraite)
- **Maîtriser la fiscalité**
  - / Comparer les régimes fiscaux (IR / IS) et identifier les schémas d'imposition des revenus
  - / Connaître les modalités de déclarations fiscales personnelles et professionnelles
  - / Analyser la gestion des impatriations et expatriations
- **Anticiper la fin de carrière**
  - / Connaître les modalités de calcul de la retraite
  - / Analyser les impacts de la carrière sportive en France et à l'étranger sur sa retraite
  - / Se constituer des revenus complémentaires pour maintenir son train de vie à la retraite
- **Comprendre les investissements financiers**
  - / Identifier les différentes classes d'actifs (immobiliers, financiers, etc.)
  - / Savoir déterminer la rentabilité d'un placement
- **Sécuriser le patrimoine financier et immobilier**
  - / Appréhender la structuration de son patrimoine actuel
  - / Précautions et contrôles à mettre en place pour se protéger et protéger ses proches

Études de cas et retours d'expérience

# Comprendre les fondamentaux d'une stratégie patrimoniale et financière – offre dédiée aux sportifs professionnels

## Contenu de la formation

### Conclusion & perspectives

- / Synthèse des apprentissages
- / Ressources pour aller plus loin
- / Évaluation de la formation

### Quiz

- Validation des compétences par un quizz



### Formateur

Expert RYDGE et  
pédagogue RYDGE  
ACADEMIE



### Sanction de la formation

Attestation  
de formation



### Nature de l'action

Cette action de formation entre dans le champ  
d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail



### Suivi de l'action et appréciation des résultats

Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code  
du Travail Nouveau programme : Nombre d'apprenant /an/offre  
Taux de satisfaction apprenant



### Handicap

En cas de situation de handicap ou besoin d'un aménagement spécifique,  
vous pouvez prendre contact avec notre référent handicap qui mettra en  
œuvre tous les moyens possibles pour vous accueillir dans les meilleures  
conditions. [ebienne@rydge.fr](mailto:ebienne@rydge.fr)

Date de MAJ de l'offre : Novembre 2025

# Comprendre les fondamentaux d'une stratégie patrimoniale et financière – offre dédiée aux sportifs professionnels

## Modalités d'évaluation

Questionnaire réalisé en fin de formation pour évaluer les compétences acquises

## Modalités d'accès

Vous pourrez accéder à la formation après avoir contacté votre conseiller (par ce lien) <https://formation.rydge.fr/contact>  
L'adéquation de la formation et de son contenu à vos besoins sera validée par un questionnaire d'analyse et de positionnement.  
Formation disponible en présentiel et à distance.

## Délai d'accès

A partir de la demande d'inscription à la formation, nous planifierons ensemble d'une date de session à votre convenance dans un délai de 3 mois maximum.

# RYDGE Conseil vous accompagne dans vos différents projets professionnels.

**RYDGE**  
ACADÉMIE

**RYDGE**  
AVOCATS

**RYDGE**  
GESTION PRIVÉE

Cette proposition a été réalisée par RYDGE Conseil SAS, cabinet indépendant de droit français. Les informations contenues dans ce document sont valables à sa date de publication. Elles sont à tous égards soumises à la mise en œuvre des procédures de RYDGE Conseil visant à évaluer les clients et les missions potentiels, y compris les procédures d'indépendance et de vérification des conflits, ainsi que la négociation, l'accord et la signature d'une lettre de mission ou d'un contrat spécifique. Nous ne pouvons garantir que ces informations seront toujours exactes à une date ultérieure. Cette proposition est soumise pour sa mise en œuvre à la négociation, à l'accord et à la signature d'une lettre de mission ou d'un contrat entre les parties et ne saurait constituer, même signée, à elle seule, un engagement valable.

Cette proposition a été réalisée par RYDGE Académie, département de formation de RYDGE CONSEIL SAS, cabinet indépendant de droit français. Les informations contenues dans ce document sont valables à sa date de publication. Elles sont à tous égards soumises à la mise en œuvre des procédures de RYDGE Académie visant à évaluer les clients et les missions potentiels, y compris les procédures d'indépendance et de vérification des conflits, ainsi que la négociation, l'accord et la signature d'une lettre de mission ou d'un contrat spécifique. Nous ne pouvons garantir que ces informations seront toujours exactes à une date ultérieure. Cette proposition est soumise pour sa mise en œuvre à la négociation, à l'accord et à la signature d'une lettre de mission ou d'un contrat entre les parties et ne saurait constituer, même signée, à elle seule, un engagement valable.

Crédits photos : Getty Images, iStock, Shutterstock, Adobe Stock, tous droits réservés.

## Éclairer Entreprendre Réussir

[rydge.fr](https://rydge.fr)



RYDGE Conseil