Recouvrement de créances : mettre fin aux impayés

DURÉE
Présentiel : 2 jours (14h00)
Distanciel : 4 demi-journées (14h00)

PRIX 2025
Présentiel / Distanciel :
1 600 € HT / personne

Tarif TTC calculé en fonction du taux de TVA en vigueur à la date de réalisation de la formation.

DATES ET LIEUX
Consultez les sessions programmées en région

FORMATEUR
Expert RYDGE Conseil

NATURE DE L'ACTION
Cette action de formation entre dans le champ d'application de l'article L 6313-1 du Code du Travail

SUIVI DE L'ACTION ET APPRÉCIATION DES RÉSULTATS
Ceux-ci sont effectués conformément à l'article L6353-1 du Code du Travail
Nouveau programme :
- Nombre d'apprenant /an/offre
- Taux de satisfaction apprenant

SANCTION DE LA FORMATION
Attestation de formation

HANDICAP
En cas de situation de handicap ou besoin d'un aménagement spécifique, contactez notre réfèrent handicap qui mettra en œuvre tous les moyens possibles pour vous accueillir dans les meilleures conditions.
ebienne@rydge.fr

https://www.formation.rydge.fr

RYDGE Conseil Paris La Défense - Courbevoie
Expertise Comptable, Gestion Sociale, Conseil

Tour Eqho
2 avenue Gambetta
CS 60055
92400 Courbevoie
Telephone:+33 (0)1 55 68 86 66
Telefax:+33 (0)1 55 68 86 60
Internet: https://www.rydge.fr/

PUBLIC CONCERNÉ
- DAF, comptables, Assistantes de direction, Gérant
- Toute personne concernée par le processus de recouvrement des créances client

PRÉREQUIS
- Maitrise du Français
- Métier (cf. Public concerné)

OBJECTIFS
- Mettre en place les mesures nécessaires pour prévenir le risque d'impayé
- Maitriser les outils pour recouvrer ses créances clients
- Optimiser la gestion du contentieux

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES MOBILISÉES
- Démarche structurée pour renforcer la compréhension et ancrer durablement les compétences en liant apprentissage théorique et pratique .
- Cas pratiques et mises en situation réalistes pour favoriser une intégration immédiate des acquis.
- Echanges personnalisés, en adaptant les contenus aux besoins spécifiques des participants.
- Supports pédagogiques complets et accessibles pour accompagner l'apprentissage tout au long de la formation.
- Evaluation de la satisfaction et de l'engagement

POUR LE BON DÉROULEMENT DE LA FORMATION EN DISTANCIEL
- Prévoir une webcam et un microphone fonctionnels
- Prévoir une connexion Internet à haut débit

PROGRAMME

PARTIE 1 : PREVENIR LE RISQUE D'IMPAYÉS
- Etablir des documents commerciaux sécurisés
- Comment évaluer le risque client
- Les garanties : moyen de protection indispensable
- Les modes de paiement possibles
- Devancer le paiement des factures

PARTIE 2 : RECOUVRER LES IMPAYÉS
- Le recouvrement à l'amiable
- Le recours à la justice
- Les délais de prescription
- Les procédures rapides
- La situation du débiteur insolvable
- La fiscalité des impayés

MODALITÉS D'EVALUATION
- Questionnaire réalisé en fin de formation pour évaluer les compétences acquises

MODALITÉS D'ACCÈS
- Vous pourrez vous inscrire à la formation après avoir contacté votre conseiller (par ce lien) https://formation.rydge.fr/contact
- L'adéquation de la formation et de son contenu à vos besoins sera validée par un questionnaire d'analyse et de positionnement.
- Formation disponible en présentiel et à distance.

DELAI D'ACCÈS
- A partir de la demande d'inscription à la formation, nous planifierons ensemble d'une date de session à votre convenance dans un délai de 3 mois maximum

Date de MAJ de l'offre :Mars 2025